

# Global Fresh Produce Grows se expande con un **flujo de efectivo mejorado**

**“Nuestro problema era el flujo de efectivo. Necesitábamos uno más rápido, y su financiamiento nos ayudó mucho a crecer.”**

Emilio Campos Corona

– Director de logística y operación, Global Fresh Produce



Empresa:  
**Global Fresh Produce**



Ubicación:  
**Guanajuato y Puebla, México**



Perfil Empresa:  
**Producción de hortalizas**



Reto:  
**Flujo de efectivo**



Reto:  
**Quick-Pay 80%**

Desde hace veinte años, Global Fresh Produce produce, comercializa y distribuye hortalizas como brócoli, coliflor y ejote en Guanajuato y Puebla. Sus productos se consumen dentro del país y se exportan a mercados internacionales (Estados Unidos y Canadá), además de contar con los más altos estándares de calidad e inocuidad.

**“La desventaja con los bancos es que necesitas de un **historial crediticio muy grande** para que te acepten este tipo de créditos.”**



## El Reto:

# Necesidad de un rápido flujo de efectivo

Emilio Campos es un apasionado de la agricultura desde muy joven, y actualmente es el Director de Logística y Operaciones de Global Fresh Produce.

A la hora de comprar el producto a sus agricultores, el **principal reto de Global Fresh Produce es mantener el flujo de efectivo para realizar los pagos a tiempo antes de que los compradores les paguen.** Tener acceso a capital para cubrir esta falta es esencial para el funcionamiento y el crecimiento de su negocio.

Dado que los bancos tradicionales exigen un largo historial crediticio para acceder a este tipo de créditos, Global Fresh Produce recurrió a ProducePay debido a la reputación de la empresa en el sector debido a su rapidez de pago, además de la comodidad de su plataforma digital.

**“Además de ser confiable, ProducePay es una empresa reconocida en el medio por su rapidez de pago, el cual siempre entregan en tiempo y forma.”**







## La solución: Financiamiento Quick-Pay de ProducePay

**Siempre que hace falta, nos atienden y resuelven todas nuestras dificultades. Siempre han estado pendientes de nosotros.”**

El primer contacto de Global Fresh Produce con ProducePay fue en la feria PMA Fresh Summit en Anaheim, California, en 2019. Hablaron con nuestro equipo en el evento y decidieron trabajar con ProducePay para satisfacer sus necesidades.

Global Fresh Produce requiere un acceso rápido al capital para cubrir los pagos de sus productores, **por lo que el adelanto de capital de Quick-Pay fue la solución perfecta.** Con el financiamiento Quick-Pay, podemos pagar un porcentaje acordado del valor de los envíos dentro de las 24 horas posteriores a la aceptación del producto por parte del comprador.

**“ProducePay es una empresa confiable, con rapidez para resolver los problemas y un muy buen servicio al cliente.”**

Emilio Campos Corona  
– Director de logística y  
operación, Global Fresh Produce

[Haz clic aquí](#)